MÁSTER EN LITIGACIÓN, HABILIDADES Y PRÁCTICA DE LA ABOGACÍA

E&J Economist & Jurist SCHOOL

INFORMACIÓN GENERAL

Desde que entramos en sala o desde que un cliente entra en nuestro despacho profesional, nuestro entorno, instalaciones, el personal y nuestra presencia, en uno y otro caso, han de estar enfocados a generar en ellos una burbuja de confianza que permita que todo lo que digamos se acepte como premisa verdadera.

Como bien dice Raúl Ochoa, Director y profesor del Máster en Litigación, los juzgados y tribunales son un escenario de una lucha sin cuartel, en los que las batallas se suceden de manera educada y ordenada en la forma, pero inexorable y rápida en el fondo.

Nuestra mejor preparación son las **técnicas y habilidades que se estudiarán a lo largo del programa** y que nos permitirán adquirir las pautas adecuadas para no perder esa guerra final.

Los despachos y las asesorías jurídicas de las empresas **necesitan más que nunca incorporar litigantes** con formación práctica y teórica, así como con conocimientos sobre derecho internacional, para responder a un entorno económico nuevo. Con el Máster online en Litigación adquirirás **técnicas** de oratoria, interrogatorio y comportamiento en sala así como **habilidades** de negociación y gestión del tiempo y del estrés, entre otras.

DETALLES DEL PROGRAMA

Semi-presencial

5 meses

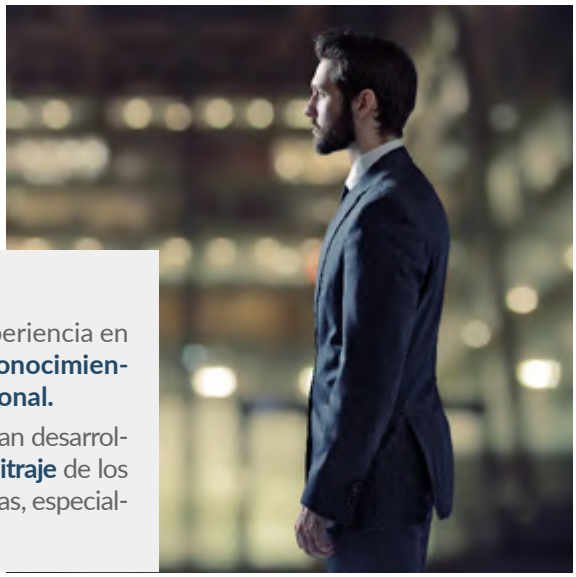
600 horas acreditadas

90 horas lectivas

OBJETIVOS

El objetivo del Máster online en Litigación es que el alumno, al final del programa, se convierta en un verdadero experto y domine con soltura las siguientes técnicas y habilidades:

_ Técnicas del comportamiento en sala y ante el cliente
_ Técnicas de oratoria
_ Negociación
_ Interrogatorio
_ Gestión del tiempo y del estrés
_ Protocolo
_ Vestimenta



El **Master en Litigación** está dirigido especialmente a:

Licenciados o graduados en derecho con cierta experiencia en otras áreas que desean **ampliar y actualizar sus conocimientos prácticos para redireccionar su carrera profesional.**

Recién licenciados o graduados en Derecho que desean desarrollar su práctica en los **departamentos de Litigios y Arbitraje** de los bufetes de abogados de empresa y las propias empresas, especialmente multinacionales.

PROGRAMA ACADÉMICO

El programa académico del **Máster en Litigación** está constituido por un total de **7 módulos** distribuidos en de la siguiente manera:

MÓDULO 1
ORATORIA PROCESAL

_ Técnicas específicas de oratoria para la asistencia letrada ante los Juzgados y Tribunales.
_ La importancia de la comunicación no verbal.
_ La mirada.
_ La postura corporal y la gesticulación en sala.
_ Las manos: como potenciar el mensaje utilizándolas correctamente para enfatizar o más importante del alegato.
_ Cómo causar una buena impresión de inicio nada más entrar en sala.
_ Cómo transmitir el alegato con eficacia sin necesidad de memorizarlo enteramente.
_ El alegato: Su verdadera importancia.
_ Las partes del alegato.
_ La preparación de la exposición.
_ El inicio.
_ La exposición de los argumentos.
_ Modo de enfatizar y potenciar la prueba de los argumentos expuestos.
_ La conclusión: técnicas para una mejor asimilación y comprensión de lo más importante del alegato.
_ Cómo superar el temor escénico.
_ Técnicas para evitar "quedarse en blanco".
_ Técnicas de memorización de las ideas principales del alegato.

MÓDULO 2
TÉCNICAS DE NEGOCIACIÓN

_ Técnicas de negociación específicas para convencer a los clientes de acuerdos beneficiosos para sus intereses.
_ Técnicas de control emocional para evitar que presidan toda la negociación e impidan cerrar acuerdos.
_ Como evitar el abogado se identifique con el asunto a negociar.
_ El peligro de la demanda de los últimos minutos.
_ Los mínimos aceptables.
_ Análisis de las circunstancias económicas, personales y profesionales de las partes que afectan a la negociación.
_ La negociación con los clientes: La técnica de la visualización.
_ Técnicas de negociación para entender y encauzar los conflictos en materia de derecho de sucesiones.
_ Técnicas para negociar con personas que adoptan posiciones inflexibles.
_ Análisis de las distintas tácticas para negociar eficazmente.
_ El método Harvard de negociación.
_ Casos prácticos

MÓDULO 3
MEJORAR LAS RELACIONES CON LOS CLIENTES

_ La sensibilidad con el cliente.
_ Análisis de la opinión que en general se tiene de los abogados: Principales quejas y consejos para mejorar la atención al cliente.
_ Técnicas de escucha activa.
_ Las mejores formas de conseguir clientes.
_ Como hacer un buen uso del teléfono: nuestro principal aliado o enemigo.
_ Cómo dar una mejor imagen de nuestro trabajo.
_ Técnicas para elaborar dictámenes.
_ La responsabilidad civil del abogado.
_ Análisis del marco jurídico de la relación abogado cliente: La hoja de encargo profesional y el contrato de arrendamiento de servicios.

MÓDULO 4
GESTIÓN ÓPTIMA DEL ESTRÉS

_ Los motivos por los que un exceso de estrés perjudica seriamente la labor profesional del abogado.
_ El peligro de la identificación con la gestión encomendada.
_ Cómo reacciona nuestro cuerpo ante una situación de estrés.
_ Las tres fases del estrés.
_ Análisis de los síntomas emocionales, mentales y corporales del estrés.
_ Cómo se domina el estrés

MÓDULO 5
ESTRATEGIAS PROCESALES APLICABLES AL PROCESO CIVIL, PENAL, LABORAL, MERCANTIL Y CONTENCIOSO ADMINISTRATIVO

_ Estrategias Procesales aplicables al Proceso Civil.
_ Análisis previo de la situación.
_ Posibles acciones a ejercitar.
_ Valoración de las pruebas posibles.
_ Información sobre la parte contraria.
_ Cálculo e información al cliente en caso de sentencia favorable y desfavorable.
_ Posibilidades de transacción previa:
_ Revisión de alternativas posibles para alcanzar el objetivo propuesto.
_ Análisis antes de iniciar demanda o contestación.
_ Demanda o contestación.
_ Decisiones intermedias.
_ Especial estudio de los procesos de familia.
_ En caso de sentencia desfavorable: Análisis de la viabilidad de recurrir.
_ Especial estudio de los procesos de familia.
_ Estrategias procesales aplicables al proceso penal.
_ Técnicas de relación con el cliente.
_ Análisis de la estrategia a seguir en función de la situación penal del cliente:
_ Asistencia en las diligencias de Instrucción.
_ Proposición de pruebas en instrucción.
_ Redacción de escritos de acusación y defensa.
_ Técnicas de preparación con el cliente de su asistencia a juicio.
_ Técnicas para preparar el juicio oral.
_ Aplicación de las bases constitucionales del proceso penal.
_ Recursos.
_ Ejecución de sentencia.
_ Procesos Penales especiales.
_ Procesos ante Tribunales Internacionales.
_ Casos prácticos.
_ Estrategias procesales aplicables al proceso laboral.
_ Análisis de los principios rectores del proceso laborales.
_ Partes Procesales: especial estudio de los sindicatos.
_ Análisis de la especial relación entre la LPL y la LEC;
_ Técnicas de negociación para evitar el proceso.
_ Técnicas de interrogatorio.
_ Especial estudio de la prueba pericial.
_ El proceso por despido.
_ El proceso de impugnación de sanciones.
_ La extinción del contrato por causas objetivas.
_ Procesos en materia de Seguridad Social.
_ Recursos.
_ Casos prácticos

MÓDULO 6
TÉCNICAS DE INTERROGATORIOS

_ Su verdadera importancia.
_ ¿Por qué pedimos un interrogatorio?
_ El lenguaje no verbal de nuestro cliente y testigos.
_ La credibilidad está en los detalles.
_ Principales errores que se comenten al interrogar
_ Principales aciertos que se cometen al interrogar.
_ Señales no verbales que delatan a la persona que miente
_ Respuestas que delatan a la persona que miente.
_ La forma de mirar cuando interroguemos: cómo generar tensión o tranquilidad.
_ Cómo preparar un interrogatorio.
_ El hilo cronológico.
_ El estudio completo del asunto para realizar eficazmente el Interrogatorio.
_ Acreditar hechos y no homologar deducciones: cuando el abogado dicta la respuesta.
_ Las preguntas abiertas
_ Las preguntas cerradas.
_ Cómo generara contradicciones ante una pluralidad de testigos.
_ Cómo recuerda un testigo un hecho: La clave está en cómo lo reinventa cada vez que expone.
_ Cómo preguntar a personas legas en derecho.
_ Evitar el lenguaje técnico: el testigo tiende a decir no a lo que no comprende.
_ El manejo de los silencios durante el interrogatorio.
_ Testigos más creíbles:
_ Testigos menos creíbles:
_ Cómo son las preguntas capciosas
_ Cómo son las preguntas sugestivas
_ Cómo son las preguntas impertinentes.

MÓDULO 7
ÁREAS PARALELAS DE CONOCIMIENTOS

_ Estrategias de Derecho Bancario.
_ Psicología Forense.
_ Coaching jurídico.
_ Técnicas para hablar eficazmente en público.

CLAUSTRO ACADÉMICO

DIRECCIÓN DEL MÁSTER

RAÚL OCHOA MARCO
Licenciado en Derecho por la Universidad Complutense de Madrid. Abogado experto en litigación. Miembro de la Academia de Jurisprudencia y Legislación. Letrado miembro de la Comisión de Relaciones con la Administración de Justicia del Ilustre Colegio de Abogados de Madrid.

Autor de los libros “La Herencia: aspectos sustantivos y procesales del Derecho de sucesiones” 5ª Edición Ed.Colex, 2008; “El Derecho al alcance de todos” 2ª Edición, 2014 y “Por qué se ganan o se pierden los pleitos”. Ed Colex.

Colaborador periódico en revistas especializadas, así como en programas de radio y televisión.

Director de cursos monográficos impartidos en diversos colegios de abogados de España y otros centros Superiores de formación.

Profesor del Máster en Derecho Privado del ICAM. Ponente en cursos y conferencias en la Universidad Complutense de Madrid, María Cristina de El Escorial, Instituto Superior de Derecho y Economía (ISDE), Universidad de México y Centro Superior de Especialidades Jurídicas.

Raúl Ochoa constituye nuestro activo más valioso y es la base de la calidad del programa. Además, el programa incluye clases magistrales impartidas por magistrados y ponentes de reconocido prestigio que ofrecen su punto de vista sobre la normativa jurídica más actual.

FRANCISCO JESÚS CASTILLA RODRÍGUEZ
Licenciado en Derecho por la Universidad Complutense de Madrid.

Abogado. Máster en Política Territorial y Derecho Urbanístico de la Universidad Carlos III de Madrid.

Director territorial de la División de Suelo y Urbanismo de Hercesa Inmobiliaria.

Profesor de derecho urbanístico de numerosos centros públicos y privados.

Coautor del libro "El derecho al alcance de todos" Editorial Colex.

ALEJANDRO JOSÉ GALÁN RODRÍGUEZ
Licenciado en Derecho y Dirección de Empresas (ICADE).

1977-1992 Letrado Asesor Banco Comercial Español, S.A.

1992-1996 Letrado Asesoría Jurídica Contenciosa, Credit Lyonnais España.

1997 Fundador Bufete Asesores Contenciosos, S.A.L.

1997-2002 Juez sustituto en los Juzgados de Toledo.

2002-2012 Magistrado por concurso-oposición con destinos en Bilbao (2002-2005), Alcorcón (2005-2009) y Madrid (2009-2013), con destino actual en Juzgado de Violencia sobre la Mujer nº 1 Madrid.

ÁNGELES LETICIA MORALES MORENO
Secretaria Judicial del Juzgado nº 29 de Madrid.

Profesora del Ilustre Colegio de Abogados de Madrid.

Directora del Curso de liquidación de gananciales y ejecución de sentencias en materia de derecho de familia del ICAM.

Profesora del Centro de Estudios Jurídicos de Madrid.

RICARDO GARCÍA GARCÍA
Licenciado en Derecho 1993, Doctor en 1999, Prof. Titular Univ. Cantabria 2002. Prof. Titular Univ. Autónoma de Madrid 2005.

Acreditado como Catedrático en el año 2011. Profesor en el INAP, ISDE e Instituto de Salud Carlos III.

Subdirector General de Relaciones con las Confesiones Religiosas en el Ministerio de Justicia y Presidente de la Comisión Asesora de Libertad Religiosa. Secretario de la Fundación pública Pluralismo y Convivencia del Ministerio de Justicia.

Autor de artículos en revistas especializadas, capítulos en libros colectivos y monografías jurídicas.

ALEJANDRO SÁNCHEZ PRIETO
Licenciado en Derecho por la Universidad Complutense de Madrid (1983), con obtención de Grado de Licenciado en 1986, y realización de Cursos de Doctorado (1986/1988).

Diplomado en Derecho de Familia por la Escuela de Práctica Jurídica de Madrid, Universidad Complutense (1984) y en Derecho Matrimonial Canónico por la Fundación San Pablo CEU(1999).

Diploma de Capacitación en Mediación Familiar por la UNAF y la Ecole des Parents et des Educateurs Ile de France.

Abogado ejerciente, especializado en Derecho de Familia, del Ilustre Colegio de Abogados de Madrid.

Profesor del Centro de Estudios del Ilustre Colegio de Abogados de Madrid y de distintos cursos de formación organizados por distintos organismos, universidades y centros de Formación.

Miembro de la Asociación Española de Abogados de Familia.

MARÍA DEL MAR HIDALGO DE CISNEROS WILCKENS
Associate Certified Coach (ACC) por ICF

Coach Asociado Certificado por AECOP

Coach-facilitador/mentor en escuela de Coaching Líder-haz- GO!

Formadora en habilidades de liderazgo y gestión emocional de equipos de alto rendimiento en múltiples ámbitos profesionales.

Certificada en Coaching de Equipos

Certificada en Análisis Transaccional

Formación en PNL (Programación Neurolingüística)

Amplia experiencia como directiva en compañías multinacionales del sector aéreo y miembro del Top Management. Coordinación procesos de calidad orientados a la eficiencia y la calidad en la atención al cliente. Responsable de gestionar programas de formación para el desarrollo profesional de equipos directivos, implementar planes de viabilidad y resolver situación de emergencia o catástrofe.

IAP International Airline profesional, Dirección de Empresas y Recursos Humanos en empresas del sector aéreo (Colonia- Alemania).

MANUEL ÁLVAREZ BUYLLA BALLESTEROS
Licenciado en Derecho por la Universidad Autónoma de Madrid, siendo

Procurador ejerciente en Madrid Capital.

Vocal de la Junta de gobierno del Colegio de Procuradores de Madrid y secretario del grupo de trabajo de formación del Consejo General de Procuradores de España. Pertenece a la Real Academia de Jurisprudencia y Legislación como académico correspondiente y secretario de la Sección de Derecho Procesal.

Profesor de la Escuela de Práctica Jurídica de la Universidad Complutense de Madrid y profesor del Máster de acceso a la Profesión de Procurador de la UNED.

Autor de los libros “Manual de Procuradores” (Colex, 2ª edición 2012) y “Legislación procesal Española para Procuradores de los Tribunales” (Colex, 2009).

MARÍA CONCEPCIÓN MORALES VÁLLEZ
Magistrada suplente del Tribunal Superior de Justicia de Madrid adscrito a la Sala de lo Social. Abogada en ejercicio desde el año 1993 hasta el año 1997. Doctorando en Derecho Laboral bajo la dirección de D. Alfredo Montoya Melgar.

Autora del libro “Los recursos en la nueva Ley Reguladora de la Jurisdicción Social.”, publicado por la editorial Civitas Thomson Company (2012).

Ponente en conferencias y seminarios jurídicos relativos al ámbito laboral. Autora y coautora de artículos en revistas especializadas y de obras colectivas en materia laboral.

Miembro del Consejo de Redacción del Cuaderno Jurídico en materia laboral y de Seguridad Social de la Editorial Jurídica Sepín, S.L.

"Mejor laboralista española" en el 2010 según la Asociación Internacional de Expertos en Derecho del Trabajo "Profesor Alonso Olea".

"Premio a la calidad y excelencia profesional y empresarial" en 2011, en la modalidad de "Profesional de reconocido prestigio en el ámbito de la Justicia", otorgado por la Asociación Nacional de Graduados Sociales "Hidalgo Schumann".

SANTIAGO VICIANO ESTEBAN

Licenciado en Derecho por la Universidad San Pablo CEU.

Master en Perfeccionamiento en habilidades de la abogacía ISDE.

Abogado en ejercicio, colegiado en el ICAM.

Socio Fundador y director de V Abogados (2010 – Actualidad).

Socio en Bufete Pérez de la Cruz (2008-2010).

Fundador y coordinador de la asociación "Abogados Preferentes".

Ponente en cursos y conferencias (Universidad Autónoma de Madrid, Universidad de Alcalá de Henares).

Administrador Concursal.

Profesor de Derecho Mercantil en ISDE.

FRANCISCO MOLINA GONZÁLEZ

Especialista en información de la Escuela de Investigación Policial de la Dirección General de la Guardia Civil.

Diplomado en Policía Judicial, por el centro de Estudios Judiciales del Ministerio de Justicia.

Especialista en Policía Judicial (Investigación Criminal Operativa) de la Escuela de Investigación Policial de la Dirección General de la Guardia Civil.

Especialista en Estomatología Legal y Forense, por la facultad de Medicina de la Universidad Complutense de Madrid.

Especialista en huellas, por la Escuela de Investigación Policial de la Dirección General de la Guardia Civil.

Operador de sistema informático, administrador de sistema y trazador de huellas latentes Afis en la empresa NEC.

Instructor de tiro para personal de seguridad privada.

Jefe de seguridad otorgado por el Ministerio del Interior.

Múltiples medallas conmemorativas (mérito policial, mérito de la Guardia Civil, bronce plata y oro a la constancia del servicio, entre otras).

EDUARDO BAHAMONDE COSTAS

Licenciado en Derecho por la Universidad Complutense de Madrid. (1989-1994)

Escuela de Práctica Jurídica de la Universidad Complutense de Madrid (1995)

Máster de Derecho Privado Ilustre Colegio de Abogados de Madrid (2000)

Curso de Derecho Urbanístico Ilustre Colegio de Abogados de Madrid (2003)

Curso de formación de Formadores por la Escuela de Abogados Lawyer Training (fundada por Julio García Ramírez) (Habilidades profesionales de la abogacía) (2011)

Departamento Jurídico del Banco de Progreso (Banca March) (1995-1996) Dirección de la Asesoría Jurídica Serlan Lanzamientos (dependiente de Caja Madrid) (1996-2000)

Departamento Jurídico Grupo Lábaro, responsable área procesal (2000-2005)

Socio-Director del despacho de abogados Praxis Legal (2005-2014)

Profesor del Máster Universitario en Acceso al Ejercicio de la Abogacía de la Universidad Carlos III de Madrid (curso 2012- 2013), Director de la Escuela de Abogados Lawyer Training (fundada por Julio García Ramírez)(2011-2014),

Profesor del Máster Universitario en Acceso al Ejercicio de la Abogacía de la Universidad Europea de Madrid (curso 2013-2014)

Profesor del Máster Universitario en Acceso al Ejercicio de la Abogacía de la Universidad

Carlos III de Madrid (curso 2013-2014), Profesor del Máster en Abogacía Internacional en el Instituto Superior de Derecho y Economía ISDE (curso 2013-2014).

Profesor del Máster en Perfeccionamiento de Habilidades de la Abogacía en el Instituto Superior de Derecho y Economía (ISDE) (curso 2013-2014)

Profesor del Máster de Comunicación Moda y Belleza TELVA & YO DONA en la Escuela de Periodismo y Comunicación de Unidad Editorial junto con la Universidad San Pablo CEU (curso 2013-2014).

Profesor de la Escuela de Abogados Lawyer Training en el área de Habilidades Profesionales de la Abogacía (curso 2013-2014).

ALFREDO MUÑOZ NARANJO

En la actualidad es Juez en Madrid (Jurisdicción Penal) y Profesor de Derecho Procesal del Instituto Superior de Derecho y Economía (ISDE).

Especialista Universitario en Mediación y Justicia Penal.

Ha sido Abogado. Ha colaborado con la Universidad Pontificia de Comillas (ICAI-ICADE), Departamento de Derecho Penal de la Facultad de Ciencias Jurídicas y Sociales de la Universidad de Castilla-La Mancha,

Universidad de Alcalá de Henares y Universidad Camilo José Cela. Ha impartido docencia en el Consejo General del Poder Judicial en los Cursos de Formación de la Carrera Judicial de la Comunidad de Madrid.

Ha dictado conferencias e impartido cursos de formación jurídica en el Consejo Superior de Investigaciones Científicas (CSIC), Facultad de Formación del Profesorado y Educación de la Universidad Autónoma de Madrid, Instituto Superior de Derecho y Economía (ISDE), Policías Locales y Centros de Apoyo de Formación del Profesorado de la Comunidad Autónoma de Madrid y de Castilla y León.

Es autor de numerosas publicaciones jurídicas.

LUIS GENUA OLMEDO

Más de 10 años de experiencia profesional Licenciado en Derecho (UNIVERSIDAD AUTONOMA, Madrid).

Máster en Asesoría Jurídica de Empresas (INSTITUTO DE EMPRESA, Madrid).

Máster de Derecho Urbanístico (CENTRO DE ESTUDIOS FINANCIEROS, Madrid).

Abogado, Asociado del Departamento de Dispute Resolution de EY Abogados, con amplia experiencia en la asistencia letrada a empresas nacionales e internacionales en todo tipo de procedimientos, en todas sus instancias y asesoramiento jurídico a empresas y particulares principalmente en materia civil, procesal, concursal, mediación, arbitraje y Derecho de la Competencia.

2012-actualidad Colaborador del Máster en Asesoría Jurídica de Empresas (LL.M.) del Instituto de Empresa, en el programa "Professional Experience Week".

2012- actualidad Colaborador y asistente a profesor asociado en el ISDE e Instituto de Empresa.

2011-actualidad Miembro habitual de los Tribunales examinadores del Máster en Asesoría Jurídica de Empresas (LL.M.) del Instituto de Empresa.

Autor y colaborador de diversos artículos y publicaciones jurídicas en materia procesal y arbitraje.

ÁNGEL ALONSO GAVITO
Abogado en ejercicio con experiencia en procesos civiles y laborales. Máster en Tributación / Asesoría Fiscal por el Centro de Estudios Financieros (CEF – Madrid). Especialista en Gestión de Despachos y Desarrollo de Negocio. Coautor de diversos programas formativos en Másteres en el Área Procesal. Coautor del libro "Por qué se ganan o se pierden los pleitos" y autor de la Quinta Parte, relativa al Impuesto sobre Sucesiones, del libro "La Herencia: Análisis práctico de los problemas sustantivos y procesales del Derecho de Sucesiones", ambos en Editorial Colex.

LUIS FERNANDO QUINTERO BARRANTES
Licenciado en Periodismo por la UCM

Producción literaria

Coautor de la primera biografía no autorizada de Arnaldo Otegi: "Otegi, el hombre nuevo", editado por Sepha en octubre de 2012.

Noviembre 2006–actualidad Redactor Jefe en Libertad Digital y es Radio

Agosto–Noviembre 2006 Adjunto a la dirección en ISDE.

Julio 2004–Agosto 2006 Redactor en Cadena COPE.

Enviado Especial a Bosnia Kosovo y Pakistán (Navidades 2004 y 2005)

CARMEN GIMÉNEZ CARDONA
Licenciado en Derecho por la Universidad Complutense de Madrid (1991).

Cursos de Doctorado en Derecho Administrativo impartidos por el Departamento de esta materia de la Universidad Complutense de Madrid (1991-1993).

Pendiente de finalizar la tesis doctoral sobre Las Competencias de la Administración Institucional.

Obtención del Título de Postgrado de Experto Universitario en Mediación Familiar por la UNED.

Desde 1992 ejerce como Procuradora de los Tribunales en el Ilustre Colegio de Procuradores de Madrid, llevando temas de todo tipo, pero, sobre todo, civiles, penales, contencioso-administrativos y mercantiles.

Especialización en Derecho Procesal contencioso – administrativo y responsabilidades médicas.

El claustro de profesores está sujeto a variaciones, de acuerdo con las necesidades del programa.

ESTRUCTURA Y METODOLOGÍA

En cada clase se facilitan unos materiales técnicos -temas de estudio- actualizados y depurados, que el alumno deberá estudiar con detenimiento y sobre los que realizará un test con preguntas especialmente elegidas para ayudar al alumno a detectar y asimilar los aspectos claves de la materia.

El alumno cuenta con un material completo, actualizado y organizado que puede consultar en cualquier momento. Además de la ayuda de un tutor personal que se encarga de solucionarle cualquier duda que pudiese surgirle.

PROFESORADO ACTIVO

Nuestros profesores imparten las clases incluyendo materiales y ejercicios, ofrecen tutorías, elaboran y corrigen exámenes y evalúan la nota final.

EL ALUMNO ES EL PROTAGONISTA

Nuestro método online es totalmente compatible con tu vida laboral. Imprime tu propio ritmo de estudio, elige cuando comenzar y terminar.

Mediante este estudio práctico el alumno aprenderá a manejarse combinando teoría y práctica, con un material formativo siempre actualizado, a través de un método accesible, ordenado y completo, adaptado a la enseñanza executive, este programa forma a los más preparados profesionales en el ámbito, proporcionándoles, además, la red de contactos profesionales más importante, tanto en la esfera pública como privada.

UNA GRAN PLATAFORMA ONLINE

Contamos con una plataforma online multimedia, sencilla e intuitiva con pizarra virtual, contenidos en PDF, vídeos, foros, test y debates.

CLASES: DONDE Y CUANDO TU QUIERAS

En Economist & Jurist School todas las clases quedan grabadas y guardadas en la plataforma para que las puedas visualizar cuando y desde donde quieras.

INFORMACIÓN ADICIONAL

BOLSA DE TRABAJO
Para facilitar a alumnos y antiguos alumnos su incorporación al mundo laboral o su reubicación en el mismo, de acuerdo al nuevo nivel adquirido tras estudiar con nosotros , Economist & Jurist School ofrece la incorporación a nuestra bolsa de trabajo.

BASES DE DATOS ECONOMIST & JURIST
Economist & Jurist School nace a partir de la revista Economist &Jurist, por esto , los alumnos de está escuela podrán acceder a las herramientas de trabajo del Grupo Difusión Jurídica, como la base de datos Casosreales.es (con miles de casos reales, sentencias, formularios, resoluciones, artículos…), la revista jurídica líder en el sector Economist &Jurist y a una biblioteca virtual con miles de libros a disposición de los alumnos en cualquier momento.

BECAS
En función del fondo para becas que terceros (personas físicas o jurídica, de carácter privado o público) pongan a disposición de los alumnos de Economist & Jurist School , estos podrán optar a la obtención de una beca que sufrague de forma parcial el coste del Máster o curso en el que estén matriculados . La adjudicación de las mismas atenderá a criterios de mérito y necesidad económica , mediante la evaluación conjunta y ponderada de los documentos que el alumno facilite al departamento de becas.

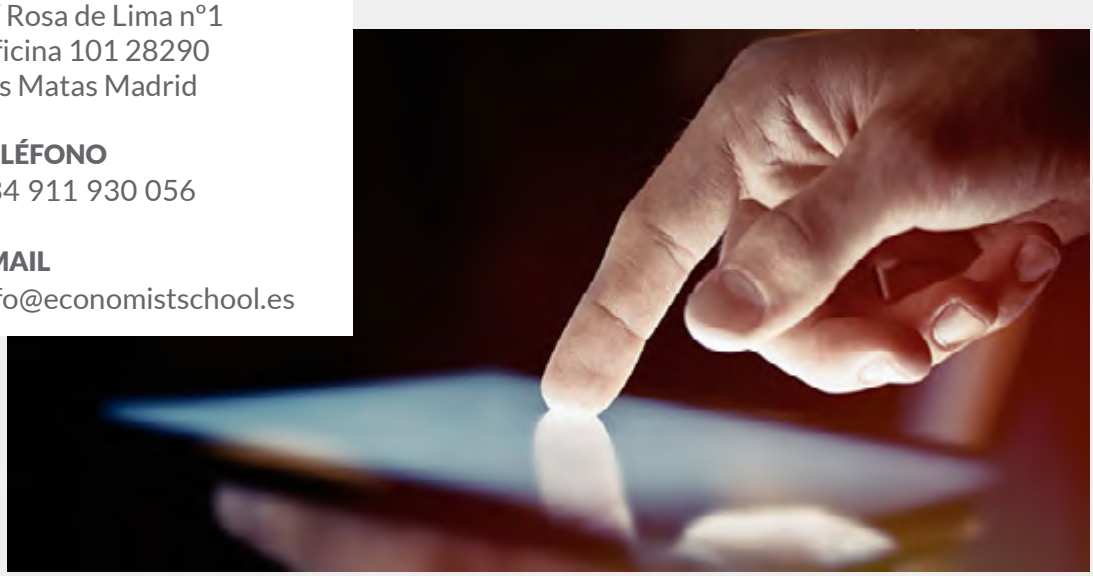
PLAZAS LIMITADAS
Se admitirán por orden de inscripción

CONTACTO

DIRECCIÓN
C/ Rosa de Lima nº1
Oficina 101 28290
Las Matas Madrid

TELÉFONO
+34 911 930 056

EMAIL
info@economistschool.es



E&J Economist & Jurist SCHOOL